

MINOVA EKOCHYM Sp. z o.o.

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK OBROTOWY KOŃCZĄCY SIĘ 31 GRUDNIA 2025 ROKU

**Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki Minova Ekochem Sp. z o.o., ul.
Budowlana 10, 41-100 Siemianowice Śląskie, NIP: PL6340196985,
REGON:271771109, KRS:0000973305,**

za okres od 1 stycznia 2025 r. do 31 grudnia 2025 r.

I. Informacje ogólne

„EKOCHYM” Spółka Akcyjna została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 23 kwietnia 1993 roku. W dniu 7 stycznia 2005 roku Sąd Rejonowy w Katowicach, Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wydał postanowienie o połączeniu spółek Minova Poland Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością i „EKOCHYM” Spółka Akcyjna. Połączenie spółek Minova Poland Sp. z o.o. i „EKOCHYM” S.A. zostało dokonane poprzez przejęcie spółki Minova Poland Sp. z o.o. przez spółkę „EKOCHYM” S.A. Od dnia połączenia spółka działała pod firmą MINOVA EKOCHYM Spółka Akcyjna. Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy Katowice -Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000054434. Spółce nadano numer statystyczny REGON 271771109. Siedziba Spółki mieściła się przy ulicy Budowlanej 10 w Siemianowicach Śląskich. W dniu 17 kwietnia 2012 roku Sąd Rejonowy Katowice -Wschód w Katowicach wydał postanowienie o dokonaniu wpisu dotyczącego połączenia spółki MINOVA EKOCHYM S.A. ze spółką CarboTech -Polonia Sp. z o.o. Połączenie nastąpiło poprzez przeniesienie całego majątku spółki Carbotech - Polonia Sp. z o.o. (spółka przejmowana) na spółkę MINOVA EKOCHYM S.A. (spółka przejmująca). Połączenie zostało przeprowadzone bez podwyższania kapitału zakładowego spółki MINOVA EKOCHYM S.A., ponieważ spółka przejmująca była jedynym wspólnikiem w spółce Carbotech -Polonia Sp. z o.o.

Na podstawie uchwały nr 1 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 31.03.2022 r. dokonano zmiany formy prawnej ze Spółki Akcyjnej na Spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością. Przekształcenie dokonało się wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 22 lipca 2022 r. Przekształcona Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy Katowice -Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, jako Minova Ekochem Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, pod numerem KRS 00000973305 . Pozostałe dane Spółki nie uległy zmianie.

MINOVA EKOCHYM posiadała status Zakładu Pracy Chronionej do 31 stycznia 2011 r. W związku ze zmianą ustawy o rehabilitacji zawodowej i społecznej oraz zatrudnianiu

osób niepełnosprawnych zmieniły się warunki funkcjonowania Zakładów Pracy Chronionej, co spowodowało, że Spółka podjęła decyzję o rezygnacji z wyżej wymienionego statusu. Nie nastąpiła natomiast żadna znacząca zmiana, jeśli chodzi o strukturę zatrudnienia.

W roku obrotowym kończącym się dnia 31 grudnia 2025 r. skład Zarządu nie uległ zmianie. W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2025 r. wchodził:

- Michael Napoletano – Prezes Zarządu,
- Marek Górecki – Wiceprezes Zarządu,
- Piotr Pawlik – Wiceprezes Zarządu.

W roku obrotowym kończącym się dnia 31 grudnia 2025 r. Spółka nie posiadała oddziałów (zakładów).

II. Istotne zdarzenia, które miały miejsce w badanym roku obrachunkowym oraz istotne zdarzenia oczekiwane w przyszłym roku obrachunkowym

W roku finansowym 2025 miały miejsce istotne wydarzenia, wpływające na funkcjonowanie Spółki. W dniu 3 listopada 2025 nastąpiło połączenie spółek Minova Ksante Sp. z o.o., Minova Arnall Sp. z o.o. i Minova Ekochem Sp. z o.o., co uprościło strukturę organizacyjną. Wprowadzenie systemów Dynamics 365 Business Central i Salesforce poprawiło zarządzanie spółką i kontrolę nad jej funkcjonowaniem.

Jednym z kluczowych czynników była kontynuacja pozytywnego trendu na rynku miedzi. Zarówno popyt, jak i ceny głównego surowca w Polsce – rudy miedzi – pozostały stabilne, a ceny miedzi na rynku utrzymywały się na poziomie około 13 tys. USD za tonę.

Pomimo stopniowego spadku zapotrzebowania na węgiel kamienny energetyczny, pogarszające się warunki górniczo-geologiczne oraz wentylacyjne, zwiększały się zamówienia na rozwiązania i produkty dostarczane m.in. przez naszą firmę. Przez cały 2025 rok sytuacja finansowa firm wydobywczych, tj. głównych odbiorców produktów oferowanych przez Minova Ekochem Sp. z o.o. była stabilna. Terminy płatności nadal nie przekraczały 60 dni, a płatności dokonywane były w ustalonych terminach. Sprzedaż naszych produktów do odbiorców górniczych była na wysokim poziomie. Pojawiające się sygnały o pogarszającej się sytuacji w JSW SA nie wpłynęły na spadek zamówień

i wydłużenie terminów płatności w 2025, należy się jednak spodziewać pogorszenia warunków handlowych w 2026 roku takich jak wzrost presji cenowej, wydłużenie terminów płatności, ryzyko opóźnień płatności, spadek wolumenów zamówień.

Dynamiczna sytuacja na rynku surowców wpływała na marżowość oferowanych produktów. Wprowadzenie do większości umów zasady indeksacji/ waloryzacji cen poprawiło bezpieczeństwo prowadzonej działalności w dłuższej perspektywie.

Obserwowana od końca 2023 roku zmiana trendu w górnictwie węgla kamiennego energetycznego, zmniejszenie zapotrzebowania na surowce energetyczne, spadek cen i wzrost zapasów niesprzedanego węgla dotknęła szczególnie PKW SA, PGG SA oraz LW Bogdanka. Sytuacja ta potwierdziła słuszność strategii polegającej na rozwoju oferty dla górnictwa rud metali i węgla koksującego, KGHM SA i JSW SA pozostają strategicznymi partnerami dla Minova Ekochem Sp. z o.o.

Sytuacja w sektorze budowlanym i chemii pozagórnicznej powoli poprawia się, wzrasta poziom inwestycji budowlanych a modyfikacja naszej oferty oraz ekspansja na rynku robót geotechnicznych zwiększyła sprzedaż. Dużym impulsem wzrostowym powinna być sprzedaż produktów chińskich zapoczątkowana na przełomie 2025/2026. Dzięki konsekwentnym działaniom zmniejszyły się opóźnienia w płatnościach. Należy podkreślić, iż rynek budowlany jest rynkiem bardzo perspektywicznym i nadal pozostaje w zainteresowaniu naszej firmy.

Wyzwania stojące przed przemysłem wydobywczym i budowlanym sprawiają, że celem Spółki nadal jest konsekwentna realizacja polityki ograniczania kosztów przy zachowaniu wysokiej jakości dostarczanych wyrobów, poszukiwanie nowych odbiorców, wprowadzanie nowych produktów i technologii, a także większe otwarcie się na rynek specjalistycznych materiałów górniczych i budowlanych.

Zarząd Spółki przywiązuje najwyższą wagę do poprawy bezpieczeństwa i higieny pracy, w związku z tym cały czas wprowadzane są nowe procedury BHP oraz realizowane projekty związane z bezpieczeństwem i ochroną środowiska. Spółka prowadzi również szkolenia w zakresie prawidłowego i bezpiecznego stosowania oferowanych i sprzedawanych przez Spółkę produktów.

III. Planowany rozwój Spółki

1. Konsekwentna realizacja planu zmniejszenia kosztów i poprawy konkurencyjności.
2. Wprowadzanie nowych receptur i ścisłe dostosowanie produktów do wymagań odbiorców.
3. Poszukiwanie nowych rynków zbytu, wprowadzanie nowych produktów i technologii, bardziej efektywna komercjalizacja, większe otwarcie na rynek specjalistycznych materiałów górniczych i budowlanych.
4. Doskonalenie współpracy wewnątrz grupy kapitałowej.
5. Zwiększenie obecności na konferencjach naukowo-szkoleniowych i w prasie branżowej połączone z przedstawianiem osiągnięć firmy, szczególnie w KGHM SA, JSW SA oraz branży budowlanej.
6. Inwestowanie w rozwój pracowników (m.in. szkolenia).

IV. Główne projekty badawcze i osiągnięcia technologiczne

1. Projekty badawcze:

- a. reformulacja ładunków Lokset w związku ze zmianami klasyfikacyjnymi surowców, eliminacja zagrożeń,
- b. bezizocyjanianowe systemy do iniekcji/kotwienia/pianowania (NCO-free),
- c. ładunki klejowe bezstyrenowe
- d. chemoutwardzalne zabezpieczenie do otworów strzałowych o dużej średnicy

2. Komercjalizacja rozwiązań:

- a. systemy poliuretanowe do iniekcji podnoszących i stabilizujących budynki oraz konstrukcje betonowe,
- b. wdrażanie receptur z wyeliminowanymi składnikami klasyfikowanymi jako reprotoksyczne,
- c. system krzemianowy o podwyższonych parametrach wytrzymałościowych i adhezji,

- d. poliuretanowy system piany wypornościowej
- 3. Optymalizacja kosztów produkcji (koszty surowców wraz z opakowaniami, doskonalenie procesów – poprawa efektywności produkcji).
- 4. Dostosowanie właściwości produktów do wymagań przetargowych (aktualizacja certyfikatów, aprobat, badań).

Techniczne i inżynierskie wsparcie klientów w zakresie oferowanych rozwiązań materiałowych.

V. Aktualna sytuacja finansowa Spółki

Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów w roku obrotowym kończącym się 31 grudnia 2025 r. wyniosły: 277 066 tys. zł. W porównaniu ze sprzedażą w okresie poprzednim (w roku obrotowym kończącym się 31 grudnia 2024 r. przychody wyniosły: 289 572 tys. zł), nastąpił nieznaczny spadek przychodów o 4%.

Wielkość przychodów ze sprzedaży produktów do grupy na koniec grudnia 2025 r. wyniosła 76 537 tys. zł, a w roku ubiegłym 91 471 tys. zł.

Osiągnięty zysk netto na poziomie 45 280 tys. zł jest wyższy o ok. 3 878 tys. zł w stosunku do roku zeszłego. Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł z poziomu 88 238 tys. zł do 88 420 tys. zł.

Zysk netto za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2025 r. zamknął się kwotą 45 280 tys. zł. Rentowność sprzedaży netto wyniosła 16,34% w porównaniu do 14,30% w okresie poprzednim. Wyższa wartość wskaźnika świadczy o wzroście efektywności sprzedaży w bieżącym roku obrotowym.

Wartość aktywów trwałych Spółki na dzień bilansowy wyniosła: 59 489 tys. zł, gdzie m.in. wartość inwestycji długoterminowych w jednostkach powiązanych – pożyczka udzielona, wynosiła 17 237 tys. zł.

Aktywa obrotowe Spółki na dzień 31 grudnia 2025 r. wynosiły: 274 718 tys. zł. W porównaniu do stanu na dzień 31 grudnia 2024 roku nastąpił wzrost aktywów obrotowych o 10 274 tys. zł. Głównym powodem był wzrost stanu środków pieniężnych o 21 405 tys. zł.

Zobowiązania krótkoterminowe Spółki na koniec roku obrachunkowego wynosiły: 39 463 tys. zł i były to w głównej mierze zobowiązania z tytułu dostaw i usług (35 243 tys. zł).

VI. Planowana sytuacja finansowa Spółki

Wyzwania, z którymi mierzy się przemysł wydobywczy i budowlany determinują cele naszej Spółki, która nadal konsekwentnie będzie realizować politykę ograniczania kosztów przy zachowaniu wysokiej jakości wyrobów.

Bardzo istotnym czynnikiem wpływającym na poziom marży brutto na sprzedaży będzie osiągnięcie jak najniższych kosztów surowcowych poprzez aktywną i zintegrowaną politykę zakupów, a także szczegółową kontrolę bezpośrednich i pośrednich kosztów wytwarzania. Dynamiczna sytuacja na rynku wymusza na nas poszukiwanie nowych odbiorców, wprowadzanie nowych produktów i technologii oraz otwarcie się na rynek specjalistycznych materiałów budowlanych. Przy tak dynamicznej sytuacji ciągła kontrola kosztów zarządu i sprzedaży będzie niezbędnym elementem codziennej działalności Spółki pozwalającym na ich ograniczanie i tym samym dbanie o wysoką rentowność.

VII. Instrumenty finansowe

Informacja o instrumentach finansowych posiadanych przez Spółkę została umieszczona w notce numer 26 do sprawozdania finansowego.

Michael Napoletano

Prezes Zarządu

Marek Górecki

Wiceprezes Zarządu

Piotr Pawlik

Wiceprezes Zarządu

Siemianowice Śląskie , 24.06.2026 r.